

Offre de formation

Chefs d'entreprise
Managers
Professionnels curieux

www.kanyon-consulting.fr
contact@kanyon-consulting.fr
02 47 05 06 71

2021

Formations inter- et intra- entreprise(s)
Formations ouvertes aux particuliers
Séminaires de formation pour vos équipes



Kanyon Consulting entre dans sa quatrième année d'existence, avec l'ambition affirmée d'être un acteur majeur de la transformation culturelle, organisationnelle et managériale des entreprises privées et des organisations publiques.

Résolument ancré sur son territoire du Val-de-France, Kanyon Consulting soutient le renouveau, la modernisation et la mutation des écosystèmes économique et sociétal. Avec engagement et sincérité. C'est grâce à la solidarité mise en œuvre au sein des territoires que nous évoluerons positivement dans cette crise qui semble se normaliser.

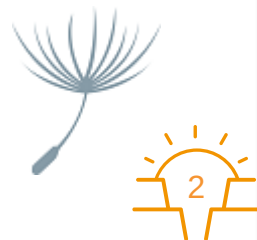
Pour faire face à ces enjeux en mutation, nos formations évoluent, s'adaptent et entraînent avec elles une communauté apprenante toujours plus vaste.

C'est avec une équipe renouvelée et élargie que nous nous présentons à vous en 2021, pour accompagner votre croissance et celle de votre entreprise.

Nous vous remercions de votre confiance et sommes heureux de vous retrouver, chaque jour.

Que de cette période d'incertitudes, puissent naître tous les possibles !

La Team Kanyon



En 2021, nous avons choisi de nous **réinventer** afin de **nous adapter aux besoins** de nos clients, qui ont évolué avec la crise que nous connaissons.

Nous avons également renforcé **notre démarche qualité**, afin de la rendre toujours plus efficace et l'adapter à l'enjeu d'amélioration continue de la qualité de notre offre et aux exigences liées à la formation professionnelle continue.

Pour les temps à venir, nous avons choisi de œuvrer sur **4 axes prioritaires** qui sont :

- La digitalisation de notre parcours apprenant,
- Le renouveau de notre ingénierie pédagogique avec la refonte de notre offre de formations,
- La création d'une communauté apprenante grâce au lancement de notre blog d'expertises et des différents réseaux de progrès,
- Et enfin, nous diriger vers des pratiques exemplaires en termes de responsabilité sociale et environnementale (RSE) en interne comme auprès de nos clients.

2021

semer

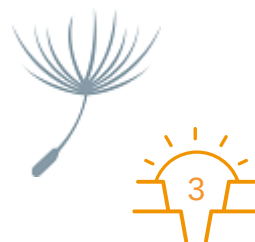
Impulser

Résister

Émerveiller

Semer
Impulser
Résister
Émerveiller

Nos guides pour 2021



Qui sommes-nous ?

[Une proximité économique et territoriale](#)

[Notre équipe](#)

[Nos intervenants partenaires](#)

[Digitalisation de nos formations](#)

Nos formations...

... [pour les chefs d'entreprise](#)

... [pour les managers](#)

... [pour tous les curieux](#)

[Toutes nos formations](#)

[Notre démarche qualité](#)

Cas clients et paroles d'apprenants

[Nos clients](#)

[Nos apprenants](#)

Envie d'aller plus loin ?

[Toutes nos modalités d'intervention](#)

[Nous contacter](#)

Et + d'informations sur
notre **site Internet** !

www.kanyon-consulting.fr



Kanyon Consulting, un partenaire proche de ses clients

Notre siège social est localisé à **Tours**, en Région **Centre-Val de Loire**. Nos intervenants sont localisés sur le Val-de-France, de Paris au centre de la France. Cette organisation géographique nous permet d'être **un acteur régional de proximité**, soucieux du **développement des compétences** et de **l'économie locale et régionale**, proche des décideurs publics et privés.

En tant que TPE, Kanyon Consulting, met un point d'honneur à accompagner les TPE et PME de son territoire car nous sommes au plus proche de leurs besoins et leurs problématiques.

Nos principales zones d'interventions sont les régions **Centre-Val de Loire** et **Ile de France**, ainsi que les territoires voisins.



Proximité signifie aussi mobilité.

Aux côtés de nos clients et répondant aux sollicitations de **tout professionnel le désirant** quelle que soit la taille de sa structure, son secteur d'activité ou sa localisation, nous intervenons sur tout le territoire national ainsi qu'à l'étranger.

La « Team Kanyon »

Notre équipe est à votre disposition pour vous accompagner dans vos projets.

Contactez-nous :

contact@kanyon-consulting.fr



Chargée
d'ingénierie pédagogique

Pilote de projet
Entreprise apprenante

Carla MAILLY



Chargée de marketing et
de développement

Pilote de projet
Développement
commercial

Amélie ABED



Consultant
Formateur

Dirigeant

Aymon WESTPHAL



Consultante
Formatrice

Pilote de projet
RSE

Chloé GANDON



Chargée de formation et
de gestion du parcours
apprenant

Pilote de projet
Qualiopi

Océane VAVASSEUR

Notre équipe d'intervenants partenaires illustre notre force pluridisciplinaire :



Françoise CAILLET

Coach certifiée

Experte des
transformations
d'organisation et des
changements



Lucile CHARRIER

Coach certifiée

Conseil de dirigeants
en stratégie et
organisation
Intervenante CCI



Cyrielle GIROD

Coach certifiée

Facilitatrice de
changement et
d'intelligence collective



Guillem SALLES

Consultant et
formateur en stratégie
commerciale,
marketing et digital



Jérôme TUAL

Formateur et
facilitateur
d'apprenance en
innovation et
management



Etienne WESTPHAL

Avocat
Droit public

Formateur
pour les Collectivités
territoriales

Nos formations pour :



Pour chacune des thématiques, **des modalités spécifiques** sont proposées afin de répondre au mieux aux besoins des apprenants et aux objectifs d'acquisition des compétences.

Les formations peuvent être réalisées en **inter-entreprises** ou en **intra-entreprise**, et selon les modalités que vous souhaitez :

- **Présentiel**
- **Distanciel**
- **Blended learning**

Impliquer et rendre nos apprenants acteurs de leur formation est important. En effet, cela nous semble essentiel afin qu'ils puissent s'approprier le contenu, l'adapter à leur pratique professionnelle et in fine favoriser un ancrage dans la mémoire à long terme et donc un meilleur apprentissage.

Pour atteindre cet objectif, nous utilisons :

- L'outil digital **Klaxoon** dans nos formations, pour rythmer l'apprentissage et permettre l'appropriation du contenu par les apprenants.
- Un **espace membre Kanyon Consulting**, qui nous permet de créer des modules digitaux pour nos formations et d'animer une communauté apprenante.



Sondages
Quizz
Questionnaires
Brainstorming
Mind Map
Tableaux de bord
Plans d'action



Un espace en ligne dédié à la **communauté apprenante**

Contenu théorique
Exercices
Cas pratiques
Synthèses
Suivi individualisé
Ressources
documentaires



Si les conditions l'imposent ou sur demande de votre part, nous avons la possibilité de réaliser l'ensemble des parcours de formation à distance (modules digitaux et webinars en classes virtuelles).

Nous utilisons **Microsoft Teams** pour nos classes virtuelles.

Caractérisée par l'incertitude, la période actuelle entraîne des questionnements et **la nécessité de se transformer, voire de se réinventer. Et si c'était l'occasion de repenser vos fondamentaux d'entreprise ?**

- Quelle identité pour mon entreprise ?
- Comment déployer un projet d'entreprise qui mobilise le collectif ?
- Quelle opportunité de mettre en place une démarche RSE et comment ?
- Quels nouveaux marchés explorer ?
- Comment structurer et déployer une stratégie commerciale efficace ?

Nos formations destinées aux chefs d'entreprise vous apportent des **réponses opérationnelles**. Surtout, elles vous fournissent des **outils concrets** à mettre en place immédiatement après la formation, et sont l'occasion de travailler **directement sur vos projets**.

Pas de cas théoriques ! **Le cas pratique, c'est votre entreprise !**

Le contenu de nos formations se nourrit de notre expérience sur le terrain, aux côtés des chefs d'entreprises de TPE et PME que nous accompagnons.

Nos modules de formation

- Stratégie et projet d'entreprise
- Démarche RSE
- Piloter son entreprise dans un monde incertain
- Déployer son projet d'entreprise et conduire le changement
- Développer son attractivité pour recruter
- Optimiser l'intégration des nouveaux collaborateurs
- Fidéliser ses collaborateurs et limiter le turnover
- Organiser la sortie de l'entreprise
- Comprendre son marché
- Structurer sa stratégie commerciale
- Structurer et déployer un plan d'actions commercial
- Structurer et déployer une démarche de réponse à appels d'offres

Le petit + : une formation sur la réponse à appels d'offres pour vos collaborateurs commerciaux.

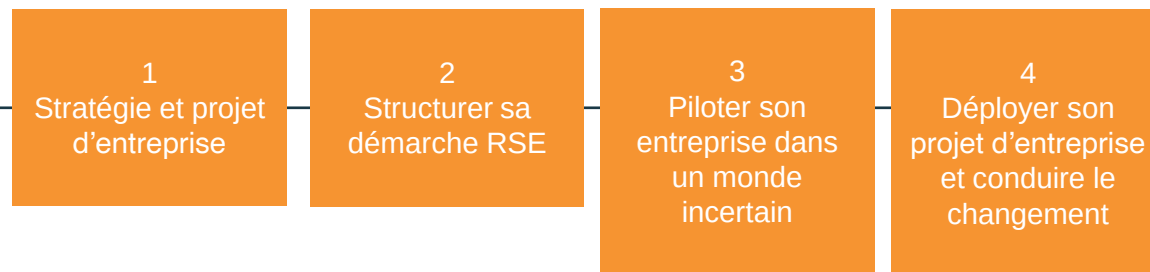
Créez votre parcours personnalisé en choisissant parmi **nos 12 modules de ½ journée**.

Le but est de vous proposer une formation sur mesure, s'adaptant à votre emploi du temps.

Le détail sur : www.kanyon-consulting.fr

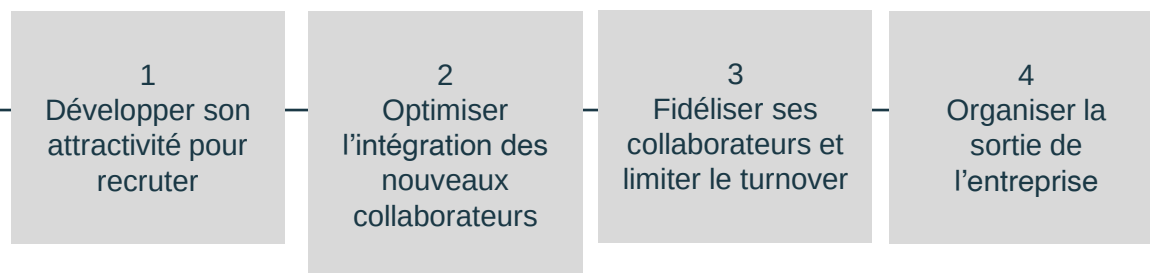
Chaque parcours est présenté à titre d'exemple, vous pouvez les adapter selon vos besoins.

« Construire et déployer son projet d'entreprise »



Toutes nos formations sont disponibles
« à la carte »

« Développer sa marque employeur »

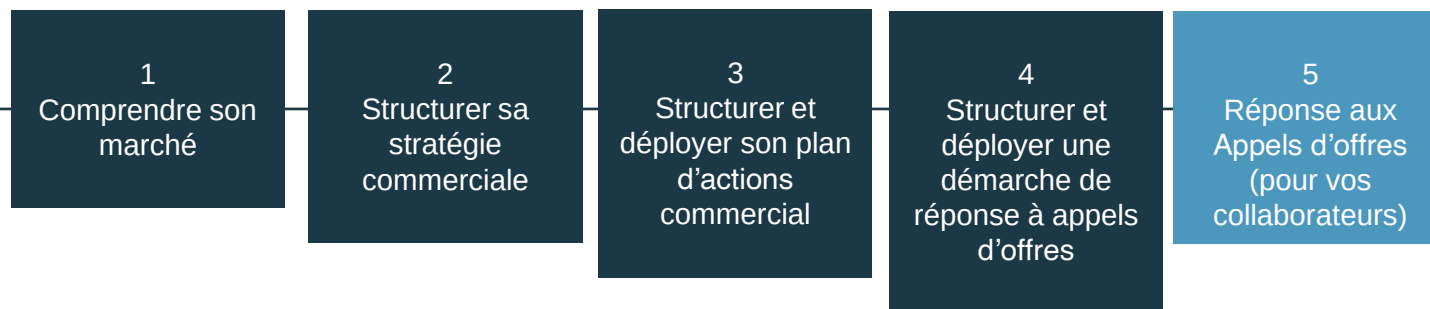


Toutes les informations sur :

www.kanyon-consulting.fr



« Mettre en œuvre sa stratégie commerciale »



La période actuelle est au questionnement du management.

- Quel renouveau managérial pour continuer à mobiliser les équipes ?
- Comment impliquer et engager les collaborateurs ?
- Comment intégrer les nouvelles générations à l'entreprise et comment les manager ?

La fonction managériale a rarement été autant sous le feu des projecteurs.

Nous croyons que **les attendus en termes de performance peuvent aller de paire avec une refonte des modes et pratiques de management.**

Nos formations pour les managers sont proposées sous **un format innovant en blended learning.**

- Du **présentiel** : 2 jours + 1 jour
- Des **modules digitaux** : 3 modules de 1 à 2 h

Objectif : optimiser l'intégration des compétences acquises dans le quotidien professionnel.

Nos formations

- Les fondamentaux du management
- Déléguer et responsabiliser
- Motiver ses collaborateurs
- Développer la cohésion et la collaboration dans son collectif
- Prévenir et gérer les conflits
- Gérer un projet
- Conduire le changement dans son équipe

Le détail sur :

www.kanyon-consulting.fr



Notre démarche : vous donner **les clés de lecture des situations managériales** et **des outils opérationnels pour les gérer.**

Première fois que vous manager une équipe ?

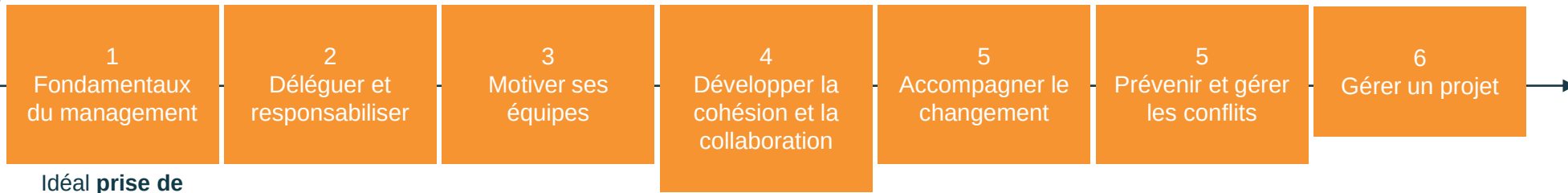
Aucun problème : suivez notre formation « fondamentaux » avant d'approfondir le sujet.



Chaque parcours est présenté à titre d'exemple, vous pouvez les adapter selon vos besoins.

Toutes nos formations sont disponibles
« à la carte »

Vous souhaitez réaliser un parcours global sur les questions de management.
Que vous soyez en prise de poste ou que vous souhaitez vous réactualiser ce parcours peut répondre à vos besoins.



Idéal prise de
poste et néo-
manager

Pour chacun des modules l'apprenant dispose de **3 jours de formation en présentiel** et **3 modules digitaux**.



Toutes les
informations sur :

www.kanyon-consulting.fr



Vous souhaitez dépasser vos limites personnelles et/ou devenir plus efficace dans votre travail ?

Nos formations en **développement personnel** et **efficacité professionnelle** sont faites pour vous !

Cette catégorie de formations, vous permettra d'atteindre plusieurs objectifs que sont :

- Découvrir un nouveau sujet
- Se perfectionner sur une thématique
- Apprendre à mieux se connaître
- Dépasser ses limites personnelles
- Être plus efficient dans son activité

Ces formations s'adressent à tout professionnel, que vous soyez **dirigeant, manager, salarié ou indépendant**. En effet, cette formation s'adapte à vous !

Après recueil et analyse de vos besoins, nous vous dirigeons vers la formation la plus adaptée ou nous vous proposons un programme sur-mesure, en choisissant parmi nos **9 modules**.

Nos modules de formation

- Développer sa créativité
- Pratiquer l'écoute active
- Pratiquer l'assertivité
- Animer une réunion
- Gérer son temps et ses priorités
- Gérer ses émotions
- Prendre soin de soi et récupérer
- La pleine conscience pour améliorer son efficacité professionnelle
- Développer une communication relationnelle positive



Créez votre **formation sur mesure**, en choisissant de **1 à 9 modules** selon vos envies et besoins.

Chaque module est proposé au format 1 jour.

Le détail sur :

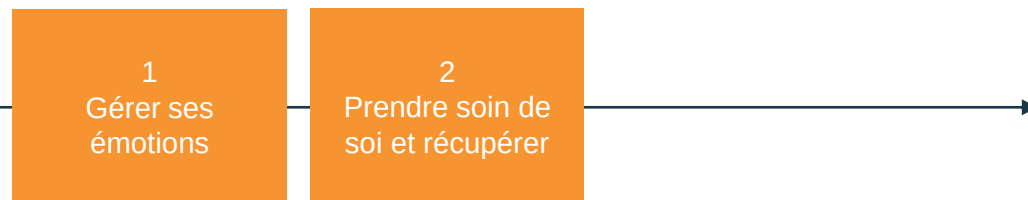
www.kanyon-consulting.fr



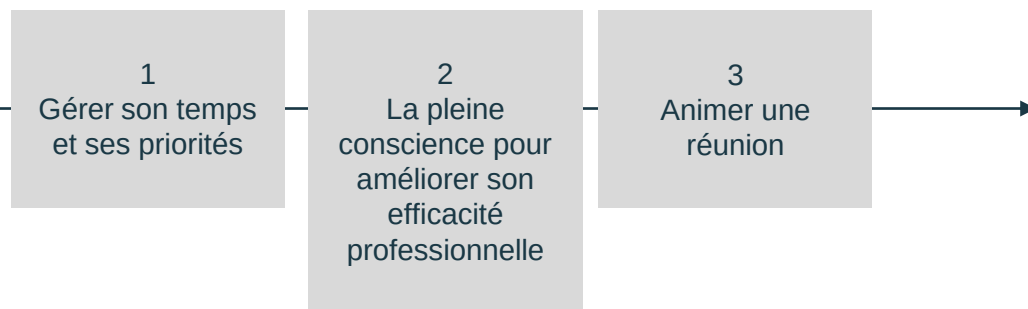
Chaque parcours est présenté à titre d'exemple, vous pouvez les adapter selon vos besoins.

Toutes nos formations sont disponibles
« à la carte »

Le parcours pour travailler sur soi

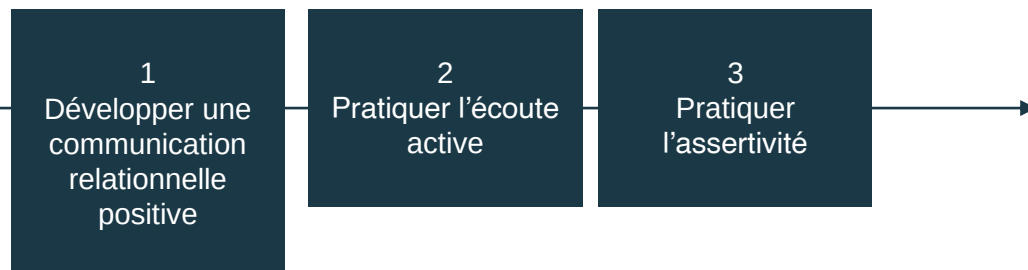


« Gagner en efficacité personnelle »



Toutes les informations sur :

« Améliorer sa relation aux autres »



www.kanyon-consulting.fr





POUR LES CHEF(FE)S D'ENTREPRISE

- Stratégie et projet d'entreprise
- Démarche RSE
- Piloter son entreprise dans un monde incertain
- Déployer son projet d'entreprise et conduire le changement
- Développer son attractivité pour recruter
- Optimiser l'intégration des nouveaux collaborateurs
- Fidéliser ses collaborateurs et limiter le turnover
- Organiser la sortie de l'entreprise
- Comprendre son marché
- Structurer sa stratégie commerciale
- Structurer et déployer un plan d'actions commercial
- Structurer et déployer une démarche de réponse à appels d'offres
- Formation sur la réponse aux appels d'offres pour vos collaborateurs



POUR LES MANAGERS

- Les fondamentaux du management
- Déléguer et responsabiliser
- Motiver ses collaborateurs
- Développer la cohésion et la collaboration dans son collectif
- Prévenir et gérer les conflits
- Gérer un projet
- Conduire le changement dans son équipe



POUR TOUS LES CURIEUX

- Développer sa créativité
- Pratiquer l'écoute active
- Pratiquer l'assertivité
- Animer une réunion
- Gérer son temps et ses priorités
- Gérer ses émotions
- Prendre soin de soi et récupérer
- La pleine conscience pour améliorer son efficacité professionnelle
- Développer une communication relationnelle positive

Sur notre site internet :

- Programmes détaillés,
- Dates et lieu des prochaines sessions,
- Tarifs et offres,
- + nos dernières nouveautés



Notre organisme de formation améliore constamment **la qualité de ses services pour satisfaire ses clients.**

- Nous sommes structurés autour d'un Système de Management par la Qualité s'inspirant de la **norme ISO 9001:2015** ;
- Nous sommes enregistrés au **Datadock**, permettant à nos formations d'être **finançables auprès des OPCO** ;
- Enfin, nous sommes actuellement en route pour la **certification Qualiopi**.

Afin de développer **notre démarche d'amélioration continue**, nous recueillons les retours de nos parties prenantes pour **actualiser nos contenus de formation et en créer de nouvelles.**

Pour cela, nous sollicitons **les retours de nos parties prenantes** :

Nos apprenants

Avec les enquêtes de satisfaction à chaud / à froid et avec les échanges lors de la formation.

Nos clients et financeurs

Grâce à l'expression de nos clients et financeurs sur la qualité de nos prestations et de leur satisfaction globale, à tout moment de leur parcours avec nous.

Nos formateurs

Lors du debriefing après la formation et de l'enquête de satisfaction concernant l'adéquation des objectifs et moyens pédagogiques.

Notre activité en chiffres (avril 2021) :

54

Entreprises accompagnées en 3 ans

95%

Taux de satisfaction pour nos formations Inter-entreprises

100%

Taux d'accomplissement de formations par nos apprenants

2 793

Heures de formation réalisées depuis 2018



Accompagner le développement stratégique et commerciale de chefs d'entreprise créateurs TPE & PME



Parcours managérial complet :

- Déléguer et responsabiliser
 - Motiver ses équipes
- Accompagner le changement
- Prévenir et gérer les conflits
- Développer une communication relationnelle positive



COMME UNE IDÉE...
STUDIO DE COMMUNICATION

Conduire un projet et gérer la relation clients



Devenir délégué à la protection des données



Comprendre les évolutions des marchés et développer sa stratégie commerciale



CCI VAL-DE-MARNE
PARIS ILE-DE-FRANCE

Stratégie d'entreprise, développement économique et transformation managériale
Pour 35 chefs d'entreprise TPE & PME

UIMM

LA FABRIQUE
DE L'AVENIR

Formations Qualité, management, RH et RSE



Manager une démarche d'amélioration continue



Piloter la stratégie commerciale et optimiser l'expérience client

SULO®

Ingénierie pédagogique en transformation managériale et conduite du changement

Adecco

La Qualité en environnement industriel



Découvrir et mettre en œuvre le RGPD

Quoi de mieux que des témoignages apprenants pour certifier de la qualité de nos formations ?



Pacôme ADAM – G comme une idée
Formation Gestion de Projet

« Formateur au top sur la gestion de projet. Formateur dynamique et expert, j'ai eu l'occasion d'approfondir certains points selon mes besoins et de choisir les sujets que je souhaitais voir plus en détails. Beaucoup de mises en situation et d'exercices pratiques ainsi que des outils de travail totalement adaptés au thème de la formation. Une très bonne expérience dans son ensemble ! »

“ Grâce à cette formation, j'ai eu des réponses à mes questions, cela m'a permis de revoir mes a priori. La convivialité a été un plus

“ Formateur très dynamique

“ Clarté et concentration de l'intervenant

“ La transversalité de la formation est importante, cela permet d'adapter le contenu et les échanges selon les cas de chaque participant

“ Un formateur à l'écoute qui sait s'adapter à son public

“ Les outils sont très utiles au quotidien, pour prendre du recul et aborder les problèmes différemment

“ Le souci de répondre à nos attentes, de comprendre nos besoins

“ De nombreuses mises en situation

“ Merci pour les croissants !

Vous souhaitez aller plus loin ?
Vous avez un besoin spécifique ?
Nous sommes là pour vous conseiller et vous accompagner.

Nous répondons à chaque demande avec le mode d'intervention le plus adapté :



Ce document est la propriété exclusive de la société Kanyon Consulting.

Il a été réalisé en avril 2021.

La reproduction et l'utilisation non autorisée du contenu de ce catalogue sont strictement interdites et sont protégées par la réglementation en vigueur.

Identité :

La société **Kanyon Consulting** est une entreprise immatriculée au RCS de Tours sous le n°840 934 863, qui offre des prestations intellectuelles de service et de formation. Elle est domiciliée au 30, rue André Theuriet – 37 000 Tours.

Activités de formation :

La Société Kanyon Consulting est enregistrée sous le numéro 24 37 03809 37 auprès du préfet de la région CENTRE-VAL DE LOIRE. Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État. Les formations de Kanyon Consulting sont finançables par les OPCO.

Conditions commerciales : conditions générales de vente disponibles en ligne sur le site Internet de Kanyon Consulting, à l'adresse suivante : <https://www.kanyon-consulting.fr/cgv/>

Marque et identité visuelle :

Kanyon Consulting (nom et logo) est une marque propriété de la société Kanyon Consulting, déposée auprès de l'INPI sous le numéro 4480716. Toute représentation et/ou reproduction et/ou exploitation partielle ou totale de cette marque, de quelque nature que ce soit, est totalement prohibée.

La charte graphique et le logo de Kanyon Consulting ont été conçus par l'entreprise **btg.communication**.

Crédits photos & illustrations :

Utilisation de freepik (<https://fr.freepik.com>) pour les pages 1, 8, 9, 11, 14, 15, 17, 18 et 24

Utilisation de Unsplash (<http://unsplash.com>) free-photos pour les pages 4, 17 et 19

Utilisation de Pixabay (<https://pixabay.com>) pour les pages 25 et 2-

Utilisation d'une photo commerciale Klaxoon (<http://klaxoon.com>) page 12

Utilisation d'un visuel réalisé par G comme une idée (<https://www.gcommeuneidee.com/>) page 3

Photos réalisées par Romain Yevuh : page 6 (<https://www.linkedin.com/in/romainyevuh/>)



Kanyon
consulting



Merci

Kanyon Consulting

Tours – Orléans – Paris

02 47 05 06 71

www.kanyon-consulting.fr

Nous contacter : contact@kanyon-consulting.fr

